

## Willkommen im Partnerprogramm von ProQVis<sup>®</sup>

Unser Ziel ist es gemeinsam Nutzen und Mehrwert für Kunden zu schaffen. Zusammen mit Ihren Kenntnissen und Erfahrungen bieten ProQVis<sup>®</sup>-Lösungen (darin sich auch Leistungen gemeint) eine Ergänzung Ihres Portfolios an. Als „ProQVis<sup>®</sup> Promoter“ und „ProQVis<sup>®</sup> Partner“ bieten Sie unseren Kunden mehr Sicherheit durch professionelle Lösungen und Dienstleistungen. Zusätzlich erweitern Sie Ihr professionelles Netzwerk.

### Ihre Vorteile im Überblick

- ☞ Anbieten innovativer Lösungen
- ☞ Erweiterung Ihres Angebotsportfolios und Bindung Ihrer Kunden
- ☞ Auslastung Ihrer Kapazitäten durch ergänzende Beratung zur Einführung / Durchführung der Einführung von ProQVis<sup>®</sup>-Lösungen und solche von anderen ProQVis<sup>®</sup> Partner
- ☞ Teilnahme an Beratungsprojekten nach erfolgreicher Vermittlung von ProQVis<sup>®</sup>-Lösungen
- ☞ Listung als Partner auf unserer Homepage <http://proqvis.com>
- ☞ Partnertreffen und Netzwerkaufbau
- ☞ Attraktive Provision auf die erfolgreiche Vermittlung von Kunden.
- ☞ Der Vertriebsprozess (Lösungsvorstellung, Angebotserstellung, Verhandlung) (bei ProQVis<sup>®</sup>-Lösungen und Leistungen) liegt bei der ProQVis<sup>®</sup> GmbH

### Vorteile für Ihre Kunden

- ☞ Die Lösungen basieren auf erfolgreiche Software-Produkte (wie Signavio, Odoo, HQ-Labs, ...)
- ☞ In den Lösungen steckt sehr viel Know-How, das individuell nach Kundenbedürfnissen angepasst werden muss
- ☞ Die Lösungen sind flexibel miteinander kombinierbar
- ☞ Viele Lösungen für Kleinunternehmen sind um 75% günstiger als auf dem Markt üblich
- ☞ Manche Lösungen bieten sogar Einsparungen für mittelständische Unternehmen von bis zu 80% (im besten Fall).
- ☞ ProQVis<sup>®</sup>-Lösungen ergänzen sich gegenseitig und Ihre Kunden erhalten dadurch die volle Themenunterstützung.

# Partnervereinbarung „ProQVis® Promoter“

Zwischen

nachfolgend „Kooperationspartner“ genannt

und  
ProQVis GmbH  
Unteranger 24a  
D-85244 Röhrmoos

nachfolgend „ProQVis“ genannt

## § 1 Gegenstand „ProQVis® Promoter“

Unser Ziel ist es gemeinsam Nutzen und Mehrwert für Kunden zu schaffen. Zu Realisierung des Ziels erklären sich beide Parteien bereit die Leistungen, Lösungen und Produkte des Partners bei bestehenden und neuen Kunden zu empfehlen. Unsere Partnerschaft gründet sich auf gegenseitigem Vertrauen, gegenseitige Unterstützung und Fairness.

## § 2 Aufnahme der Partnerschaft

Die Partnerschaft wird im gegenseitigen Einverständnis durch diesen beidseitig unterschriebenen Vertrag beschlossen.

## § 3 Laufzeit

Die Partnerschaft wird auf unbestimmte Zeit geschlossen und kann unter Begründung mit einem Vorlauf von 6 Monaten am Ende eines Jahres von beiden Seiten gekündigt werden. Bestehende Kundenprojekte und solche, die sich in der Vertriebsphase befinden (bereits vermittelt), sind von einer Kündigung nicht betroffen.

## § 4 Provisionsvereinbarung

### I. Vermittlung von ProQVis®-Lösungen und Leistungen

Beim Abschluss eines Vertrags infolge der direkten Vermittlung durch den Kooperationspartner erhält dieser das Recht auf eine Provision. Die Provision beträgt einmalig 10% des Auftragswertes bei Lösungen mit einmaliger Leistung. Bei Lösungen mit mehreren Monaten Laufzeit, fällt die gleiche Provision monatlich oder jährlich am Ende der

mit dem Kunden vereinbarten Zahlungsperiode bis zum Ende des Vertrags bezogen auf den Beitrag des Kunden an.

Die Rechnungsstellung für vermittelte ProQVis®-Lösungen an den Kunden erfolgt durch ProQVis. Die Provisionszahlung erfolgt unmittelbar nach Eingang der vollständigen Kundenzahlung durch Gutschrift an dem Kooperationspartner.

## II. ProQVis empfiehlt die Leistungen des Kooperationspartners

ProQVis erhält eine Provision von 10% der Auftragssumme bei der Beauftragung des Kooperationspartners durch einen von ProQVis empfohlenen Kunden bei Leistungen, die über eine festgepreiste ProQVis®-Lösung hinausgehen, oder nicht in der vermittelten ProQVis®-Lösung angeboten werden.

### § 5 Gemeinsame Kundenakquise

Bei gemeinsam durchgeführten Aktionen (Vortrag, Medien, Messe) verzichten im Falle eines gewonnenen Kunden beide Parteien auf die Erhebung von Provisionsansprüchen. Im Vorfeld solcher Aktionen werden die Provisionsvereinbarungen spezifisch für die Aktion abgestimmt.

### § 6 Weitere Aspekte der Partnerschaft „ProQVis® Promoter“

Um eine langfristig erfolgreiche Partnerschaft zu fördern werden folgende weitere Vereinbarungen getroffen:

- ☞ Umsetzung gemeinsamer Werbe- und Vertriebsaktivitäten nach Absprache
- ☞ ProQVis erklärt sich bereit, den Kooperationspartner kostenfrei betreffend eigene Produkte und Lösungen zu schulen

Röhrmoos,

Ort, Datum:

\_\_\_\_\_  
ProQVis GmbH  
Eduard Weber

\_\_\_\_\_  
Partnerfirma  
Zeichnungsberechtigte/r

Zukünftige Provisionen erfolgen als Gutschrift.

Bitte tragen Sie nachfolgend Ihre Bankverbindung ein.

Inhaber: \_\_\_\_\_ IBAN: \_\_\_\_\_

Kreditinstitut: \_\_\_\_\_ BIC: \_\_\_\_\_

# Erweiterung der Partnervereinbarung „ProQVis® Promoter“ zum „ProQVis® Partner“

Zwischen

nachfolgend „Kooperationspartner“ genannt

und  
ProQVis GmbH  
Unteranger 24a  
D-85244 Röhrmoos

nachfolgend „ProQVis“ genannt

## § 1 Gegenstand „ProQVis® Partner“

Die Partnerschaft „ProQVis® Partner“ stellt eine Erweiterung der Partnervereinbarung „ProQVis® Promoter“ mit dem Ziel einer intensiveren und langfristigen Zusammenarbeit im Sinne einer strategischen Ergänzung der Geschäftsmodelle. Die Basis dieser Partnerschaft bildet ein gleichwertiges Know-How, analoge Vorgehen und gemeinsame Werte.

## § 2 Höherer Mehrwert für „ProQVis® Partner“

- ☞ Nach dem 3. gemeinsamen Auftrag erhöht sich die Provisionszahlung auf 15%.
- ☞ Nach dem 3. gemeinsamen Auftrag einer bestimmten ProQVis®-Lösung kann der Kooperationspartner mit der Auslieferung dieser Lösung bei einem empfohlenen Kunden durch ProQVis beauftragt werden. In diesem Fall wird keine Provision für den vermittelten Kunden and den Kooperationspartner geleistet. Der Kooperationspartner wird je nach Lösung für einen gemeinsam vereinbarten Festbetrag mit der Auslieferung der Lösungsinhalte beauftragt. Der Kooperationspartner hat hiermit die Wahl zwischen einer Provision und vergüteter Ausführung des Auftrags, sollte er dafür bereits befähigt sein.

## § 3 Anforderungen zur Aufnahme als „ProQVis® Partner“

- ☞ Generierung von 2 Aufträgen oder 5 Vorstellungsterminen
- ☞ Teilnahme an einem Zertifizierungstraining innerhalb von 12 Monaten nach Unterzeichnung dieser Erweiterung zum "ProQVis® Partner".  
Dauer des Trainings: 1 Tag zum Selbstkostenpreis
- ☞ Bereitschaft zur Teilnahme an Partnertreffen

- ☞ Kommunikation der Partnerschaft nach außen
- ☞ Fachliche und vertriebliche Identifikation mit ProQVis

#### § 4 Unterstützung des „ProQVis® Partner“ durch ProQVis

- ☞ Unterstützung im Kompetenzaufbau in Zusammenhang mit ProQVis®-Lösungen
- ☞ Einladungen zum Partnertreffen zum Austausch und Aktualisierung
- ☞ Bereitstellung von Werbematerialien

#### § 5 Salvatorische Klausel

Sollten einzelne Bestimmungen dieses Vertrages unwirksam oder undurchführbar sein oder nach Vertragsschluss unwirksam oder undurchführbar werden, bleibt davon die Wirksamkeit des Vertrages im Übrigen unberührt. An die Stelle der unwirksamen oder undurchführbaren Bestimmung soll diejenige wirksame und durchführbare Regelung treten, deren Wirkungen der wirtschaftlichen Zielsetzung am nächsten kommen, die die Vertragsparteien mit der unwirksamen bzw. undurchführbaren Bestimmung verfolgt haben. Die vorstehenden Bestimmungen gelten entsprechend für den Fall, dass sich der Vertrag als lückenhaft erweist.

Röhrmoos,

Ort, Datum:

---

ProQVis GmbH  
Eduard Weber

---

Partnerfirma  
Zeichnungsberechtigte/r



# Einbindung auf der Homepage

Wir bitten Sie uns eine kurze Firmenbeschreibung zu verfassen, die wir gemäß unserer Partnervereinbarung auf unsere Homepage veröffentlichen können. Senden Sie uns dafür bei Wunsch Ihr Firmenlogo als PNG-Grafik in einer Auflösung von ca. 1900 Pixel Breite und eine kurze Firmenbeschreibung zu.

## Die nächsten Schritte

Damit Sie schnellstmöglich ProQVis in Ihr Geschäftsmodell einbinden schlagen wir eine Vorgehensweise vor, die es Ihnen ermöglicht schnell ein gemeinsames Projekt mit uns erfolgreich umzusetzen.

1. Vorstellung und Information zum Partnerprogramm. *(hiermit erfolgt)*
2. Beginn der „ProQVis® Promoter“ Partnerschaft mit dem Unterschreiben der Partnervereinbarung und ggf. gegenseitiger Einbindung auf der Website.
3. Erste Abstimmung nach ca. 4 Wochen mit Informationen über potentielle Kunden und gemeinsame weitere Aktionen (Veranstaltungen, Projekte, Lösungen)
4. Erster gemeinsamer Kundenauftrag in dem ProQVis, nach ihrer Empfehlung eines qualifizierten potenziellen Kunden, den gesamten Vertriebsprozess übernimmt. Gemeinsame Überprüfung der Auftragsdurchführbarkeit und Möglichkeiten den Kunden langfristig zu unterstützen.
5. Nach der Erfüllung der Anforderungen zur Aufnahme als „ProQVis® Partner“ Strategieprüfung und Teilnahme an Zertifizierungstrainings.


Ich freue mich auf unsere Zusammenarbeit.


Ihr Ansprechpartner

Eduard Weber  
Geschäftsführender Gesellschafter der ProQVis GmbH  
[www.proqvis.com](http://www.proqvis.com)

ProQVis GmbH

Unteranger 24a  
D-85244 Röhrmoos

 +49 (0)8139-20 42 600

 +49 (0)8139-20 42 681

 [info@proqvis.com](mailto:info@proqvis.com)

Geschäftsführer: Eduard Weber Handelsregister: Amtsgericht München, HRB 216091, Sitz Röhrmoos  
USt-IdNr.: DE298119044 St.-Nr.: 115/135/41459  
Bankverbindung: Deutsche Bank Privat- und Geschäftskunden AG, München  
IBAN: DE33700700240056030000 BIC/SWIFT: DEUTDE33MUC

Seite 6 von 6